

Ostrołęka, dnia 07.01.2011

MACULEWICZ CONSULTING
ul. Kraszewskiego 48 lok. 5
05-800 Pruszków

REFERENCJE

Od czasu rozpoczęcia współpracy z firmą MACULEWICZ CONSULTING minęło już kilka lat. Pierwszym projektem, jaki wspólnie z Panem Maculewiczem i jego współpracownikami realizowała w ramach SPO-WKP działanie 2.3 spółka „Starglass”, był projekt dotyczący zakupu linii do hartowania i rozkroju szkła. Sukces tego projektu i efekty, jakie przyniosła inwestycja, wpłynęły na naszą decyzję o ponownym ubieganiu się o dotację.

Kiedy w 2007 r. postanowiliśmy aplikować o środki na nową inwestycję w ramach działania 1.5 „Rozwój przedsiębiorczości” Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Mazowieckiego 2007-2013, nie mieliśmy żadnych wątpliwości, komu powierzyć opracowanie dokumentacji konkursowej. Współpracę z firmą MACULEWICZ CONSULTING przy nowym projekcie, zatytułowanym **„Wzrost konkurencyjności firmy Starglass poprzez zakup innowacyjnej linii technologicznej do laminowania szkła metodą próżniową”** rozpoczęliśmy w 2008 r. Pozytywna weryfikacja formalna i merytoryczna projektu opracowanego w sposób bardzo profesjonalny przez zespół wysokiej klasy specjalistów nie była dla nas zaskoczeniem. Dzięki dogłębnej analizie naszych potrzeb i możliwości dokonanej przez firmę MACULEWICZ CONSULTING oraz rzetelnemu opracowaniu dokumentacji zgodnie z wymogami konkursu i dokumentów programowych nasz projekt znalazł się na liście rankingowej i uzyskał wsparcie w kwocie 1.125.500 zł.

W październiku 2009 r. rozpoczął się długotrwały okres realizacji i rozliczania projektu. Dzięki kompleksowej obsłudze, jaką zgodnie z zawartą umową współpracy gwarantowała nam firma MACULEWICZ CONSULTING, realizując projekt nie czuliśmy się zagubieni. Na każdym etapie nad prawidłowością przebiegu inwestycji czuwał oddelegowany do naszego projektu konsultant, na którego pomoc i wsparcie mogliśmy liczyć, ilekroć pojawiały się problemy lub wątpliwości. Dzięki ogromnemu zaangażowaniu i oddaniu się obowiązkom przez zespół pracowników MACULEWICZ CONSULTING proces rozliczania otrzymanych środków przebiegał sprawnie i terminowo.

Dziś, gdy projekt został pomyślnie zakończony, dziękujemy za owocną współpracę i mając nadzieję na dalsze wspólnie realizowane projekty życzymy Państwu sukcesów, a wszystkim przedsiębiorcom polecamy firmę MACULEWICZ CONSULTING jako godnego partnera w interesach.



STARGLASS Spółka z o.o. POLAND
07-401 Ostrołęka ul. Kołobrzewska 5
NIP 758-000-63-87

TEL./FAX +48 (29) 769 13 89, 769 10 03, 760 22 92
e-mail: starglass@starglass.ostroleka.pl
biuro@starglass.ostroleka.pl

Ostrołęka, 10.08.2005

Pan
Sławomir Maculewicz
ul. Kraszewskiego 48 lok. 5
05-800 Pruszków

Szanowny Panie Sławku !

W warunkach ostrej konkurencji rynkowej szanse rozwoju mają jedynie przedsiębiorstwa sprawnie zarządzane, podejmujące wyzwania rywalizacji. Zarząd spółki Starglass dostrzegając konieczność zmian konsekwentnie realizował politykę rozwoju firmy, dostosowującą firmę do wymaganych standardów europejskich.

W ramach poprawy sytuacji konkurencyjnej na rynku podjęliśmy współpracę z firmą doradczą. Długo rozważaliśmy decyzję o współpracy, ale dziś, gdy kolejny etap naszego wspólnego projektu dobiega końca, chciałbym potwierdzić moje zadowolenie i wyrazić radość z powodu pierwszych sukcesów, jakie wspólnie z Panem i Pana zespołem specjalistów odnieśliśmy.

Pierwsze prace analityczne i przygotowawcze podjęte zostały już w lipcu ubiegłego roku. Ostateczne sporządzenie wniosku o wsparcie z SPO-WKP 2.3 zostało poprzedzone obszerną analizą potrzeb i możliwości firmy Starglass, która pokazała mocne i słabe strony firmy oraz przekonała nas do konieczności ubiegania się o dotacje, dzięki którym możliwy będzie rozwój i podniesienie pozycji na rynku krajowym, a może nawet zagranicznym. Profesjonalne podejście Pana oraz Pana współpracowników do naszych problemów, zwrócenie uwagi na istotne zagadnienia bardzo trudne do dostrzeżenia dla podmiotów

bezpośrednio związanych z naszą firmą i zaproponowany rodzaj współpracy, połączony z gwarancją uzyskania efektów, przekonały nas o celowości podjęcia dalszej współpracy.

Projekt obejmował swoim zasięgiem zakup oraz instalację specjalistycznych maszyn do obróbki szkła: używanej linii do hartowania szkła płaskiego z powłoką LOW-E oraz nowego stołu do rozkroju szkła ze szlifowaniem LOW-E. Zakup sprzętu tej klasy umożliwi naszej firmie dalszy, dynamiczny rozwój oraz zmniejszy koszty związane z eksploatacją dotychczas używanych maszyn.

W ciągu kilku miesięcy zespół Pana współpracowników przy naszej współpracy realizował kolejne etapy zaplanowanych działań. Prace nad wnioskiem przebiegały sprawnie i profesjonalnie. Wykonana została olbrzymia praca ze strony całego zespołu konsultantów, wymagająca dużego zaangażowania i samodyscypliny. Dzięki tak dobrej organizacji możliwe było złożenie wniosku wraz z całą wymaganą dokumentacją zgodnie z terminami planowanymi w harmonogramie projektu.

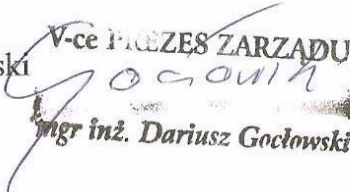
Na efekty rozpoczętej współpracy nie przyszło nam długo czekać. Pomimo, iż na 6495 wniosków, które wpłynęły do PARP w pierwszej rundzie aplikacyjnej zaledwie 727 uzyskało dofinansowanie, nasz projekt znalazł się wśród nich! Aktualnie firma Starglass jest już po podpisaniu umowy z PARP i oczekuje na rozliczenie projektu i wypłatę pieniędzy unijnych w maksymalnej kwocie przewidzianej przez wytyczne unijne programu SPO-WKP 2.3, czyli 1,25 mln PLN.

Teraz, gdy osiągnięte wyniki rozwiały resztki naszej niepewności, oczekujemy dalszych sukcesów. Biorąc pod uwagę przedstawione wyżej fakty z przyjemnością rekomenduję Pana wszystkim przedsiębiorcom chcącym zwiększyć swoją pozycję na rynku, rozwinąć swoją działalność czy zwiększyć obroty firmy.

 **STARGLASS**
Spółka z o.o.
07-401 Ostrołęka, ul. Kołobrzeska 5
tel./fax (029) 769-13-89, 760-22-92, 769-10-03
NIP 758-000-63-87, Regon 550377820

Z poważaniem

Dariusz Gocłowski
Prezes Zarządu


V-ce PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Dariusz Gocłowski